



Handelsvertreter (m/w) für den Apothekenvertrieb

Ideal Protein wurde vor über 25 Jahren von Medizinern entwickelt, um Menschen mit Übergewicht dabei zu helfen, ihren Lebensstil positiv zu verändern. Wir sind in 15 weiteren Ländern erfolgreich vertreten und unsere Ideal-Protein-Methode hat sich bereits millionenfach bewährt.

Der Erfolg von Ideal Protein basiert einerseits auf unserem einzigartigen Ablaufprotokoll zum Gewichtsmanagement und andererseits auf unserem vielfältigen Produktsortiment. Wir sind keine rein produktorientierte Firma, sondern vertreiben ein Dienstleistungspaket, welches exklusiv über unsere Partnerapotheken angeboten und betreut wird.

Wir suchen ab sofort engagierte und motivierte Persönlichkeiten mit Leidenschaft für den Vertrieb im Gesundheitswesen mit Fokus auf Apotheken.

Gebiete: Deutschlandweit, mit Schwerpunkten in den Regionen München, Stuttgart, Frankfurt, Berlin, Hamburg, Köln, Erfurt/Leipzig.

Bitte fragen Sie nach Ihrer Wunschregion!

Aufgabenstellung:

- Aktive Akquise von Apotheken als Kundengruppe in Ihrem Gebiet
- Durchführung und Betreuung von Schulungen mit dem Apothekenpersonal („Train-the-Trainer Konzept“)
- Betreuung, Beratung und Ausbau von Bestandskunden
- Eigenverantwortliche Führung eines Verkaufsgebietes
- Selbstständige Weiterbildung im Bereich Produktneuheiten und Sicherstellung der Weitergabe relevanter Informationen an Ihre Kunden

Anforderungen

- Fundierte Kenntnisse und Erfahrungen im Vertrieb von Produkten und Dienstleistungen im Apothekenmarkt - OTC & Rx (idealerweise im Bereich Nahrungsergänzungsmittel, Diätprodukte o. Ä.), Pharmamarkt, in der Medizintechnik oder im Gesundheitswesen allgemein
- Mehrjährige Erfahrungen bei der Durchführung von Schulungen im Apothekenumfeld



- Prozessorientierte Persönlichkeit
- Sicherer Umgang mit allen gängigen Office-Anwendungen
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Selbstständige Arbeitsweise sowie höchstes Verantwortungsbewusstsein
- Kundenorientierung, Belastbarkeit und ausgeprägtes Organisationstalent

Wir bieten:

- Attraktive, umsatzorientierte Vergütung
- Zukunftssicheren Wachstumsmarkt
- Umfangreiche Unterweisung und Schulung in die Prinzipien, Funktionsweise und Produkte von Ideal Protein
- Unterstützung durch die Zentrale
- Angenehmes Arbeitsklima mit direkter Kommunikation
- Schnelle Entscheidungsprozesse bei Kundenanfragen und -wünschen
- Attraktives Servicepaket und vielfältige Produkte
- Neuheit auf dem deutschen Markt

Die Ideal Protein GmbH zeichnet sich durch flache Hierarchien, ein hoch dynamisches Umfeld sowie durch ein entrepreneurial-orientiertes Team aus.

Bei Interesse nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf: bewerbung@idealprotein.com

Betreffzeile: Handelsvertreter/in

Email: Kurze Vorstellung und Ihre Motivation, sich bei uns zu bewerben

Anhang: Anschreiben, Tabellarischer Lebenslauf, relevante Zeugnisse

Ideal Protein GmbH

Schloßstraße 110, 12163 Berlin

Servicenummer: +49 (0) 30 20606872

Email: bewerbung@idealprotein.com

www.idealprotein.de